



Mocne wyniki w 2020 roku

W następstwie utworzenia Stellantis N.V. w wyniku sfinalizowania transgranicznego połączenia prawnego Fiat Chrysler Automobiles NV (FCA) i Peugeot SA (PSA) w dniu 16 stycznia 2021 r., poniższe dane przedstawiają informacje o zyskach z dotychczasowej działalności FCA i PSA za rok zakończony 31 grudnia 2020 r.

 FCA informuje o mocnych wynikach za cały rok 2020 pomimo wpływu COVID-19: - Skorygowany EBIT * w wysokości 3,7 mld euro z marżą 4,3% - Zysk netto na progu rentowności przy skorygowanym zysku netto w wysokości 1,9 mld euro - Dodatknie wolne przepływy pieniężne w pionie przemysłowym* na poziomie 0,6 mld euro FCA odnotował rekordowe wyniki w Q4 2020: - Rekordowe wyniki Grupy i Ameryki Północnej za czwarty kwartał, odpowiednio ze skorygowanym wynikiem EBIT w wysokości 2,3 mld euro i 2,2 mld euro oraz marżami w wysokości 8,2% i 11,6%, przy rentowności wszystkich regionów i Maserati - Silne wolne przepływy pieniężne w pionie przemysłowym na poziomie 3,9 mld euro	 Wysoka rentowność w 2020 r. pomimo COVID-19 ze skorygowaną marżą operacyjną pionu motoryzacyjnego na poziomie 7,1%: 7,1% skorygowana marża operacyjna* pionu motoryzacyjnego na poziomie 3,4 mld euro 9,4% skorygowana marża operacyjna pionu motoryzacyjnego na rekordowym poziomie za II półrocze - Wynik netto udziału Grupy na poziomie 2,2 mld euro 2,7 mld euro wolnych przepływów pieniężnych w pionie motoryzacyjnym* 13,2 mld euro pozycja finansowa netto pionu motoryzacyjnego*
--	--

„Te wyniki pokazują stabilność Stellantis, powstałej z połączenia dwóch silnych firm w dobrej kondycji. Stellantis znakomicie rozpoczyna działalność i jest w pełni skoncentrowana na pełnym osiągnięciu obiecanych synergii”.

- Carlos Tavares, dyrektor generalny Stellantis

Zgodnie z poprawką do Umowy o Połączeniu z 20 września, Zarząd zatwierdził wypłatę w wysokości 1,0 mld euro⁽¹⁾ dla akcjonariuszy, z zastrzeżeniem zgody akcjonariuszy na walnym zgromadzeniu w dniu 15 kwietnia.

Perspektywy branżowe 2021 r. ⁽²⁾: Ameryka Północna +8%, Ameryka Południowa +20%, Europa +10%, Bliski Wschód i Afryka +3%, Indie i Azja i Pacyfik +3% oraz Chiny +5%

Wytyczne 2021 r. ⁽³⁾: Skorygowana marża zysku operacyjnego w wysokości 5,5-7,5%; przy założeniu braku istotnych przestojów związanych z COVID-19

Kalendarz finansowy:

I kw. '21 - tylko sprzedaż i przychody - 5 maja '21

II kw. '21 - pełne wyniki finansowe - 3 sierpnia '21

III kw. '21 - tylko sprzedaż i przychody - 28 października '21

Wyniki te nie reprezentują skonsolidowanych wyników firmy Stellantis N.V.



3 marca 2021 r. o godzinie 15:30 czasu środkowoeuropejskiego (CET) / 9:30 czasu wschodniego (EST), odbędzie się telekonferencja i transmisja internetowa w celu przedstawienia wyników FCA za czwarty kwartał i cały rok 2020 oraz wyników PSA za cały rok 2020. Telekonferencję będzie można oglądać na żywo, a nagranie będzie później dostępne na stronie internetowej Grupy (<https://www.stellantis.com/en>). Dokumenty uzupełniające zostaną udostępnione na stronie internetowej Grupy przed telekonferencją.

Należy odnieść się do sekcji „Oświadczenie Safe Harbor” zawartej w dalszej części tego dokumentu.

* Prosimy o zapoznanie się z sekcjami FCA „Uzgodnienia za czwarty kwartał”, „Uzgodnienia na rok budżetowy 2020” i „Uwagi” oraz sekcją „Załącznik” w celu zapoznania się z definicjami dodatkowych miar finansowych odpowiedniej spółki oraz uzgodnieniami z mającymi zastosowanie miernikami MSSF.

NOTY

⁽¹⁾ Porozumienie o połączeniu, zmienione we wrześniu 2020 r., przewidywało potencjalną dystrybucję środków pieniężnych w wysokości 1 mld EUR po zakończeniu połączenia. Rada Dyrektorów postanowiła zaproponować WZA zatwierdzenie specjalnej dystrybucji środków pieniężnych w wysokości 0,32 EUR na akcję zwykłą, odpowiadające łącznej dystrybucji w wysokości około 1 mld EUR (około 1,2 mld USD przeliczone według kursu wymiany podanego przez Europejski Bank Centralny w dniu 26 lutego 2021 r.). Podział będzie podlegał zatwierdzeniu przez WZA, które ma się odbyć 15 kwietnia 2021 r. Przewidywany kalendarz dla MTA, Euronext Paris i NYSE jest następujący: (i) pierwszy dzień notowań bez prawa do dywidendy 19 kwietnia 2021 r., (ii) dzień rejestracji prawa do dywidendy 20 kwietnia 2021 r. oraz (iii) dzień płatności 28 kwietnia 2021 r.

⁽²⁾ Źródło: IHS Global Insight, Wards, China Passenger Car Association i szacunki Grupy

⁽³⁾ Skorygowany zysk (strata) z działalności operacyjnej nie uwzględnia korekt obejmujących restrukturyzację, utratę wartości, odpisy aktualizujące wartość aktywów, zbycie inwestycji oraz nietypowe przychody (koszty) operacyjne, które są uznawane za zdarzenia rzadkie lub odrębne i mają charakter sporadyczny, ponieważ włączenie takich pozycji nie jest uznawane za wskaźnik bieżących wyników operacyjnych Grupy. Wytyczne nie odzwierciedlają wpływu korekt związanych z rachunkowością nabycia lub zmian zasad rachunkowości wymaganych przez MSSF w związku z połączeniem.

OŚWIADCZENIE SAFE HARBOR

Niniejszy dokument, w szczególności odniesienia do „Wytycznych 2021”, zawiera stwierdzenia dotyczące przyszłości. W szczególności oświadczenia dotyczące przyszłych wyników finansowych oraz oczekiwań spółki w odniesieniu do osiągnięcia określonych wielkości celów w tym przychodów, wolnych przepływów pieniężnych w sektorze przemysłowym, dostaw pojazdów, inwestycji kapitałowych, kosztów badań i rozwoju oraz innych wydatków w dowolnym przyszłym terminie lub w dowolnym przyszłym okresie są oświadczeniami dotyczącymi przyszłości. Oświadczenia te mogą zawierać wyrażenia takie jak „może”, „będzie”, „przewiduje się”, „powinien”, „zamierza”, „szacuje”, „przewiduje”, „sądzi”, „zgodnie z”, „planuje”, „cel”, „założenie”, „przewidywanie”, „prognozowanie”, „oczekiwanie”, „perspektywa”, „plan” i inne tym podobne wyrażenia. Oświadczenia wybiegające w przyszłość nie stanowią gwarancji lub obietnicy w zakresie przyszłych wyników. Opierają się raczej na aktualnej wiedzy Grupy, na oczekiwaniach i aktualnych przewidywaniach dotyczących przyszłych zdarzeń i w związku z ich charakterem, podlegają ryzyku i niepewności. Oświadczenia te dotyczą zdarzeń i zależą od okoliczności, które mogą rzeczywiście wystąpić lub nie w przyszłości. Zatem nie należy nadmiernie polegać na tego typu oświadczeniach.

Przyszłe wyniki mogą znacznie różnić się od tych zawartych w stwierdzeniach dotyczących przyszłości ze względu na szereg czynników, w tym: wpływ pandemii COVID-19, zdolność Grupy do pomyślnego wprowadzenia nowych produktów i utrzymania pewnych ilości dostaw pojazdów; zmiany na globalnych rynkach finansowych i ogólne warunki ekonomiczne; zmiany popytu w sektorze samochodowym, podlegającym wysokiej cykliczności; zmiany lokalnych warunków ekonomicznych i politycznych, zmiany związane z polityką handlową i nałożenie cel na poziomie globalnym i regionalnym lub cel celowych na przemysł motoryzacyjny, wprowadzenie reform podatkowych lub innych zmian w przepisach i regulacjach podatkowych; zdolność Grupy do zwiększenia poziomu penetracji niektórych z ich marek na rynkach światowych; zdolność Grupy do oferowania atrakcyjnych i innowacyjnych produktów; zdolność Grupy do projektowania, produkcji i sprzedaży samochodów o zaawansowanych funkcjach, w tym o zwiększonych możliwościach elektryfikacji, łączności ze światem i autonomicznej jazdy; różnego rodzaju roszczenia, procesy sądowe, dochodzenia rządowe i inne potencjalne źródła odpowiedzialności, w tym postępowania dotyczące odpowiedzialności za jakość produktu, gwarancji na produkty oraz kwestii, dochodzeń i innych działań prawnych związanych z ochroną środowiska; znaczące koszty operacyjne powiązane z przestrzeganiem norm ochrony środowiska, zdrowia i bezpieczeństwa pracy; wysoki poziom konkurencyjności w sektorze samochodowym, który może wzrastać na skutek konsolidacji; ewentualna niezdolność Grupy w zakresie finansowania niektórych planów emerytalnych; zdolność do dostarczania lub organizowania odpowiedniego dostępu do źródeł finansowania dla dealerów oraz dla klientów detalicznych oraz ryzyko związane z zakładaniem i zarządzaniem spółkami świadczącymi usługi finansowe; zdolność Grupy do dostępu do źródeł finansowania w celu realizacji planu przemysłowego i poprawy działalności, sytuacji finansowej i wyników operacyjnych; znaczące awarie, przerwy w działaniu lub naruszenia bezpieczeństwa systemów informatycznych lub elektronicznych systemów sterowania dostępnych w samochodach Grupy; zdolność Grupy do uzyskiwania przewidywanych korzyści z joint venture; zakłócenia spowodowane niestabilnością o charakterze politycznym, społecznym i ekonomicznym; ryzyko związane z relacjami z pracownikami, dealerami i dostawcami; wzrost kosztów, przerwy w dostawach lub brak surowców; rozwój sytuacji w zakresie stosunków związkowych i przemysłowych oraz przepisów prawa pracy; wahania kursów



walutowych, zmiany stóp procentowych, ryzyko kredytowe i inne ryzyka rynkowe; ryzyka o charakterze politycznym i napięcia społeczne; trzęsienia ziemi i inne naturalne klęski żywiołowe; niepewność co do tego, czy połączenie zostanie zakończone i w jakim terminie; ryzyko, że działalność FCA i PSA nie zostanie pomyślnie zintegrowana; oraz inne ryzyka i niepewności.

Oświadczenia dotyczące przyszłości zawarte w niniejszym dokumencie uznaje się za ważne wyłącznie w dniu jego opublikowania, a Grupa nie jest zobowiązana do ich aktualizacji lub publicznej zmiany. Dodatkowe informacje dotyczące Grupy i jej działalności, w tym niektóre czynniki, które mogą mieć istotny wpływ na wyniki Grupy, można znaleźć w dokumentach składanych przez FCA do Amerykańskiej Komisji Papierów Wartościowych i Giełd (w tym deklaracja rejestracji na formularzu F-4 uznana za obowiązującą 20 listopada 2020 roku), AFM i CONSOB oraz w dokumentach składanych przez PSA do AMF.

FCA reports record fourth quarter Group and North America results, with Adjusted EBIT of €2.3B and €2.2B and margins of 8.2% and 11.6%, respectively. All regions and Maserati profitable. Net profit and Adjusted net profit of €1.6B and €1.8B, respectively. Industrial free cash flows of €3.9B for the quarter and positive for the full year at €0.6B.

2020 FOURTH QUARTER FINANCIAL RESULTS FROM CONTINUING OPERATIONS

(all amounts € million, unless otherwise stated)⁽¹⁾

IFRS	NON-GAAP ⁽²⁾
Net revenues	Adjusted EBIT ⁽³⁾ / Margin
28,588 (4)%	2,342 +11% 8.2% +110 bps
Net profit ⁽⁴⁾	Adjusted net profit ⁽⁴⁾
1,561 (1)%	1,843 +20%
Diluted earnings per share €	Adjusted diluted EPS ⁽⁵⁾ €
0.99 (1)%	1.17 +21%
Cash flows from operating activities	Industrial free cash flows ⁽⁶⁾
6,285 +44%	3,856 +2,405 m

2020 FULL YEAR FINANCIAL RESULTS FROM CONTINUING OPERATIONS

(all amounts € million, unless otherwise stated)⁽¹⁾

IFRS	NON-GAAP ⁽²⁾
Net revenues	Adjusted EBIT ⁽³⁾ / Margin
86,676 (20)%	3,742 (44)% 4.3% -190 bps
Net profit ⁽⁴⁾	Adjusted net profit ⁽⁴⁾
24 (99)%	1,863 (57)%
Diluted earnings per share €	Adjusted diluted EPS ⁽⁵⁾ €
0.02 (99)%	1.19 (56)%
Cash flows from operating activities	Industrial free cash flows ⁽⁶⁾
9,183 (15)%	624 (1,489) m

2020 FOURTH QUARTER RESULTS:

- **Worldwide combined shipments⁽⁷⁾** flat at 1,167 thousand units, with continued strong retail mix and inventory management discipline
- **Record fourth quarter Group and North America Adjusted EBIT** results of €2.3 billion and €2.2 billion, respectively, with positive results in all regions and Maserati for the first time since Q1 2018
- **Record fourth quarter Group and North America margins** at 8.2%, up 110 bps, and 11.6%, up 160 bps, respectively
- **Industrial free cash flows** of €3.9 billion, driven by strong operating performance and positive working capital impacts. Capex at €2.4 billion, down €0.5 billion

2020 FULL YEAR RESULTS:

- **Worldwide combined shipments⁽⁷⁾** of 3,435 thousand units, down 22%, due to COVID-19 related production and demand disruptions
- **Adjusted EBIT** at €3.7 billion, down 44%, with North America at €5.4 billion and achieving 8.9% margin despite COVID-19 related disruptions
- **Industrial free cash flows** at €0.6 billion; with strong cash generation during the second half of the year more than offsetting significant pandemic-related cash absorption during the first half. Capex at €8.6 billion, up €0.2 billion
- **Available liquidity** at December 31, 2020, of €31.4 billion, including €7.3 billion of committed and undrawn revolving credit facilities

North America

	Q4 2020	vs Q4 2019	FY 2020	vs FY 2019
Shipments (000s)	594	(55)	1,842	(559)
Net revenues (€ million)	19,089	(1,506)	60,322	(13,035)
Adjusted EBIT (€ million)	2,220	+158	5,351	(1,339)
Adjusted EBIT margin	11.6 %	+160 bps	8.9 %	-20 bps

- Record Q4 Adjusted EBIT, up 8%, with record Q4 margin, primarily due to favorable mix, positive net pricing and lower advertising costs, partially offset by lower volumes, higher recall campaign costs and negative foreign exchange translation effects

APAC

	Q4 2020	vs Q4 2019	FY 2020	vs FY 2019
Combined shipments ⁽⁷⁾ (000s)	36	(4)	102	(47)
Consolidated shipments ⁽⁷⁾ (000s)	23	+3	62	(14)
Net revenues (€ million)	918	+145	2,381	(433)
Adjusted EBIT (€ million)	34	+39	(116)	(80)
Adjusted EBIT margin	3.7 %	+430 bps	(4.9) %	-360 bps

- Q4 Adjusted EBIT increased primarily due to higher consolidated shipments and improved mix

EMEA

	Q4 2020	vs Q4 2019	FY 2020	vs FY 2019
Combined shipments ⁽⁷⁾ (000s)	353	+41	999	(273)
Consolidated shipments ⁽⁷⁾ (000s)	298	+18	858	(341)
Net revenues (€ million)	5,725	+448	16,284	(4,287)
Adjusted EBIT (€ million)	66	+20	(918)	(912)
Adjusted EBIT margin	1.2 %	+30 bps	(5.6) %	-560 bps

- Q4 Adjusted EBIT up 43%, mainly due to positive net pricing, primarily related to newly-launched electrified vehicles, cost containment actions and higher volumes, partially offset by increased product electrification costs

LATAM

	Q4 2020	vs Q4 2019	FY 2020	vs FY 2019
Shipments (000s)	177	+18	475	(102)
Net revenues (€ million)	1,974	(314)	5,305	(3,156)
Adjusted EBIT (€ million)	83	(51)	6	(495)
Adjusted EBIT margin	4.2 %	-170 bps	0.1 %	-580 bps

- Q4 Adjusted EBIT down 38%, primarily due to higher industrial costs from product cost inflation and negative foreign exchange transaction effects, partially offset by positive net pricing and higher volumes

MASERATI

	Q4 2020	vs Q4 2019	FY 2020	vs FY 2019
Shipments (000s)	6.9	+1.9	16.9	(2.4)
Net revenues (€ million)	551	+156	1,384	(219)
Adjusted EBIT (€ million)	12	+52	(232)	(33)
Adjusted EBIT margin	2.2 %	+1,230 bps	(16.8) %	-440 bps

- Q4 Adjusted EBIT increased primarily due to higher volumes and favorable model and market mix, mainly in China

Fourth Quarter Reconciliations

Net profit to Adjusted EBIT

Q4 2020 (€ million)	NORTH AMERICA	APAC	EMEA	LATAM	MASERATI	OTHER ^(*)	FCA
Revenues	€ 19,089	€ 918	€ 5,725	€ 1,974	€ 551	€ 331	€ 28,588
Revenues from transactions with other segments	(3)	(27)	(35)	(3)	—	68	—
Revenues from external customers	€ 19,086	€ 891	€ 5,690	€ 1,971	€ 551	€ 399	€ 28,588
Net profit from continuing operations							€ 1,561
Tax expense							€ 207
Net financial expenses							€ 243
Adjustments:							
Impairment expense and supplier obligations ^(A)	138	—	1	—	9	49	€ 197
Restructuring costs, net of reversals	11	—	—	—	—	7	€ 18
Other ^(B)	3	—	(30)	—	5	138	€ 116
Total adjustments	152	—	(29)	—	14	194	€ 331
Adjusted EBIT⁽³⁾	€ 2,220	€ 34	€ 66	€ 83	€ 12	€ (73)	€ 2,342

(*) Other activities, unallocated items and eliminations

A. Impairment expense primarily related to higher CAFE penalty rates in North America for future model years

B. Primarily relates to costs incurred for the FCA-PSA merger and for litigation proceedings

Q4 2019 (€ million)	NORTH AMERICA	APAC	EMEA	LATAM	MASERATI	OTHER ^(*)	FCA
Revenues	€ 20,595	€ 773	€ 5,277	€ 2,288	€ 395	€ 315	€ 29,643
Revenues from transactions with other segments	(6)	(16)	(41)	(3)	(4)	70	—
Revenues from external customers	€ 20,589	€ 757	€ 5,236	€ 2,285	€ 391	€ 385	€ 29,643
Net profit from continuing operations							€ 1,578
Tax expense							€ 352
Net financial expenses							€ 221
Adjustments:							
Impairment expense and supplier obligations	11	—	—	—	—	—	€ 11
Gains on disposal of investments	—	—	—	—	—	(8)	€ (8)
Restructuring costs, net of reversals	—	—	(46)	(1)	3	3	€ (41)
Other	(6)	(4)	(13)	1	(1)	25	€ 2
Total adjustments	5	(4)	(59)	—	2	20	€ (36)
Adjusted EBIT⁽³⁾	€ 2,062	€ (5)	€ 46	€ 134	€ (40)	€ (82)	€ 2,115

Net profit to Adjusted net profit

(€ million)	Q4 2020	Q4 2019
Net profit	1,561	1,538
Less: Net profit - discontinued operations	—	(40)
Of which: Gain on completion of Magneti Marelli sale, net of taxes	—	(40)
Of which: Net profit Magneti Marelli	—	—
Net profit from continuing operations	1,561	1,578
Adjustments (as above)	331	(36)
Tax impact on adjustments	(49)	(5)
Total adjustments, net of taxes	282	(41)
Adjusted net profit⁽⁴⁾	1,843	1,537

Diluted EPS to Adjusted diluted EPS

	Q4 2020	Q4 2019
Diluted earnings per share from continuing operations ("Diluted EPS") (€/share)	0.99	1.00
Impact of adjustments, net of taxes, on Diluted EPS (€/share)	0.18	(0.03)
Adjusted diluted EPS (€/share)⁽⁵⁾	1.17	0.97
Weighted average number of shares outstanding for Diluted EPS (thousand)	1,581,350	1,573,810

Cash flows from operating activities to Industrial free cash flows

(€ million)	Q4 2020	Q4 2019
Cash flows from operating activities	6,285	4,368
Less: Cash flows from operating activities - discontinued operations	—	—
Cash flows from operating activities - continuing operations	6,285	4,368
Less: Operating activities not attributable to industrial activities	10	15
Less: Capital expenditures for industrial activities	2,419	2,902
Add: Net intercompany payments between continuing operations and discontinued operations	—	—
Add: Discretionary pension contribution, net of tax	—	—
Industrial free cash flows⁽⁶⁾	3,856	1,451

FY 2020 Reconciliations

Net profit to Adjusted EBIT

FY 2020 (€ million)	NORTH AMERICA	APAC	EMEA	LATAM	MASERATI	OTHER ^(*)	FCA
Revenues	€ 60,322	€ 2,381	€ 16,284	€ 5,305	€ 1,384	€ 1,000	€ 86,676
Revenues from transactions with other segments	(15)	(64)	(93)	(8)	(2)	182	—
Revenues from external customers	€ 60,307	€ 2,317	€ 16,191	€ 5,297	€ 1,382	€ 1,182	€ 86,676
Net profit from continuing operations							€ 24
Tax expense							€ 1,332
Net financial expenses							€ 988
Adjustments:							
Impairment expense and supplier obligations ^(C)	154	—	266	161	297	49	€ 927
Provision for U.S. investigation matters ^(D)	—	—	—	—	—	222	€ 222
Restructuring costs, net of reversals	32	—	6	18	3	14	€ 73
Gains on disposal of investments	—	—	—	—	—	(4)	€ (4)
Other ^(E)	10	—	(28)	—	4	194	€ 180
Total adjustments	196	—	244	179	304	475	€ 1,398
Adjusted EBIT⁽³⁾	€ 5,351	€ (116)	€ (918)	€ 6	€ (232)	€ (349)	€ 3,742

(*) Other activities, unallocated items and eliminations

C. Impairment expense recognized in Maserati, EMEA, LATAM in Q1, EMEA in Q3 and North America in Q4 2020

D. Provision recognized for estimated probable loss to settle matters under investigation, primarily associated with U.S. diesel emissions

E. Primarily relates to costs incurred for the FCA-PSA merger and for litigation proceedings

FY 2019 (€ million)	NORTH AMERICA	APAC	EMEA	LATAM	MASERATI	OTHER ^(*)	FCA
Revenues	€ 73,357	€ 2,814	€ 20,571	€ 8,461	€ 1,603	€ 1,381	€ 108,187
Revenues from transactions with other segments	(20)	(52)	(105)	(12)	(11)	200	—
Revenues from external customers	€ 73,337	€ 2,762	€ 20,466	€ 8,449	€ 1,592	€ 1,581	€ 108,187
Net profit from continuing operations							€ 2,700
Tax expense							€ 1,321
Net financial expenses							€ 1,005
Adjustments:							
Impairment expense and supplier obligations	98	—	441	—	210	793	€ 1,542
Restructuring costs, net of reversals	23	—	(9)	127	3	10	€ 154
Gains on disposal of investments	—	—	—	—	—	(15)	€ (15)
Brazilian indirect tax – reversal of liability/ recognition of credits	—	—	—	(164)	—	—	€ (164)
Other	45	(4)	(7)	4	8	79	€ 125
Total adjustments	166	(4)	425	(33)	221	867	€ 1,642
Adjusted EBIT⁽³⁾	€ 6,690	€ (36)	€ (6)	€ 501	€ (199)	€ (282)	€ 6,668

Net profit to Adjusted net profit

(€ million)	FY 2020	FY 2019
Net profit	24	6,630
Less: Net profit - discontinued operations	—	3,930
Of which: Gain on completion of Magneti Marelli sale, net of taxes	—	3,769
Of which: Net profit Magneti Marelli ^(F)	—	161
Net profit from continuing operations	24	2,700
Adjustments (as above)	1,398	1,642
Tax impact on adjustments ^(G)	(108)	(122)
Net derecognition of deferred tax assets and other tax adjustments	549	77
Total adjustments, net of taxes	1,839	1,597
Adjusted net profit⁽⁴⁾	1,863	4,297

F. Reflects results of Magneti Marelli up to the completion of the sale transaction on May 2, 2019

G. Reflects tax impact on adjustments excluded from Adjusted EBIT noted above

Diluted EPS to Adjusted diluted EPS

	FY 2020	FY 2019
Diluted earnings per share from continuing operations ("Diluted EPS") (€/share)	0.02	1.71
Impact of adjustments, net of taxes, on Diluted EPS (€/share)	1.17	1.02
Adjusted diluted EPS (€/share)⁽⁵⁾	1.19	2.73
Weighted average number of shares outstanding for Diluted EPS (thousand)	1,577,313	1,570,850

Cash flows from operating activities to Industrial free cash flows

(€ million)	FY 2020	FY 2019
Cash flows from operating activities	9,183	10,462
Less: Cash flows from operating activities - discontinued operations	—	(308)
Cash flows from operating activities - continuing operations	9,183	10,770
Less: Operating activities not attributable to industrial activities	29	74
Less: Capital expenditures for industrial activities	8,598	8,383
Add: Net intercompany payments between continuing operations and discontinued operations	—	(200)
Add: Discretionary pension contribution, net of tax	68	—
Industrial free cash flows⁽⁶⁾	624	2,113

FCA NOTES

(1) All results for the twelve months ended December 31, 2019 exclude Magneti Marelli up to the completion of the sale transaction on May 2, 2019, following its presentation as a discontinued operation;

(2) Refer to page 5 for the reconciliations of Net profit to Adjusted EBIT, page 6 for the reconciliations of Net profit to Adjusted net profit, Diluted EPS to Adjusted diluted EPS and of Cash flows from operating activities to Industrial free cash flows for the three months ended December 31, 2020 and 2019. Refer to pages 7-8 for the applicable reconciliations for the years ended December 31, 2020 and 2019;

(3) Adjusted EBIT excludes certain adjustments from Net profit from continuing operations, including: gains/(losses) on the disposal of investments, restructuring, impairments, asset write-offs and unusual income/(expenses) that are considered rare or discrete events that are infrequent in nature, and also excludes Net financial expenses and Tax expense/(benefit);

(4) Adjusted net profit is calculated as Net profit from continuing operations excluding post-tax impacts of the same items excluded from Adjusted EBIT, as well as financial income/(expenses) and tax income/(expenses) considered rare or discrete events that are infrequent in nature;

(5) Adjusted diluted EPS is calculated by adjusting Diluted earnings per share from continuing operations for the impact per share of the same items excluded from Adjusted net profit;

(6) Industrial free cash flows is calculated as Cash flows from operating activities less: cash flows from operating activities from discontinued operations; cash flows from operating activities related to financial services, net of eliminations; investments in property, plant and equipment and intangible assets for industrial activities; adjusted for net intercompany payments between continuing operations and discontinued operations; and adjusted for discretionary pension contributions in excess of those required by the pension plans, net of tax. The timing of Industrial free cash flows may be affected by the timing of monetization of receivables and the payment of accounts payable, as well as changes in other components of working capital, which can vary from period to period due to, among other things, cash management initiatives and other factors, some of which may be outside of the FCA Group's control;

(7) Combined shipments include all shipments by the FCA Group's unconsolidated joint ventures, whereas consolidated shipments only include shipments from the FCA Group's consolidated subsidiaries.

Highly profitable in 2020 despite COVID-19 with 7.1% Automotive adjusted operating margin

- **7.1% Automotive adjusted operating margin¹ at €3.4 billion**
- **9.4% H2 Automotive adjusted operating margin at a record level**
- **Net result group share at €2.2 billion**
- **€2.7 billion Automotive free cash flow²**
- **€13.2 billion Automotive net financial position³**

Carlos Tavares, CEO Stellantis said: “2020 strong results have proven once again Groupe PSA’s resilience thanks to both the rigorous execution of the Push to Pass strategic plan and the agility and fighting spirit of the teams to push forward efficiency against headwinds. Groupe PSA sustainable financial results represent a key contribution to Stellantis launch, aiming at providing a clean, safe and affordable mobility as well as added value to all its external stakeholders and employees. I would also like to express my sincere and warm thanks to all employees for their outstanding behavior and commitment during this dreadful year.”

Group revenue amounted to €60,734 million in 2020, down by 18.7% compared to 2019. **Automotive revenue** amounted to €47,613 million down by 19.2% versus 2019, mainly driven by the negative impact of volumes and country mix (-23.9%), the impact of exchange rates (-1.8%) and the decrease of sales to partners (-0.3%); conversely, revenues benefited from the positive effect of product mix (+4.2%) and price (+0.9%), as well as others (+1.7%).

Group adjusted operating income⁴ amounted to €3,685 million, down 41.7% with **Automotive adjusted operating income** down 33.0% at € €3,377 million. This 7.1% profitability level was reached despite the sharp decline of automotive markets and thanks to a positive product mix and costs savings. The rebound was strong in H2 2020 with a record automotive adjusted operating margin of 9.4%, up 1.1 pts versus H2 2019.

Group adjusted operating margin reached 6.1%, down 2.4 pts versus 2019.

Other operating income and expenses amounted to -€631 million, compared to -€1,656 million in 2019.

Group net financial expenses decreased to -€317 million compared to -€344 million in 2019.

Consolidated net income reached €2,022 million, a decrease of €1,562 million compared to 2019. Net income, Group share, reached €2,173 million, down €1,028 million compared to 2019.

Banque PSA Finance reported **adjusted operating income** of €965 million⁵, down 4.6%.

¹ Adjusted operating income related to revenue

² Automotive Free cash Flow: refer to the definition and reconciliation in appendix.

³ Auto Net financial position: refer to the definition and reconciliation in appendix.

⁴ Group adjusted operating income: refer to the definition and reconciliation in appendix.

⁵ 100% of the result of Banque PSA Finance. In the financial statements of Groupe PSA, joint ventures are consolidated using the equity method. 5 100% of the result of Banque PSA Finance. In the financial statements of Groupe PSA, joint ventures are consolidated using the equity method.



Faurecia adjusted operating income was €315 million, down 74.3%.

The free cash flow of Automotive division and holding was €2,660 million.

Total inventory, including independent dealers, stood at 493,000 vehicles at 31 December 2020, down 19% compared to 31 December 2019.

The net financial position of Automotive division and holding was €13,231 million at 31 December 2020, up €2,625 million compared to 31 December 2019.

Groupe PSA consolidated financial statements for the year ended 31 December 2020 were approved by the Board of Directors of Stellantis N.V. on 02 March 2021 ; Stellantis N.V. is the surviving legal entity after the merger of Fiat Chrysler Automobiles N.V. (FCA) and Peugeot S.A. (PSA). The audit procedures on the consolidated accounts were carried out by the Group's Independent Auditors. Their certification report is being issued. The report on the annual results and the presentation of the 2020 results can be consulted on the Group's website (www.stellantis.com), in the "Investors" section.

Media contacts:

Karine Douet – +33 6 61 64 03 83 – karine.douet@stellantis.com

Valérie Gillot – + 33 6 83 92 92 96 – valerie.gillot@stellantis.com

Appendix

Consolidated Income Statement

<i>(in million euros)</i>	2019	2020
Revenue	74,731	60,734
Adjusted operating Income	6,324	3,685
Operating income	4,668	3,054
Net financial income (expense)	(344)	(317)
Income taxes	(716)	(628)
Share in net earnings of companies at equity	(24)	(87)
Consolidated profit	3,584	2,022
Attributable to owners of the parent	3,201	2,173
<i>attributable to non-controlling interests</i>	383	(151)
Basic earnings per €1 par value share attributable to equity holders of the parent	3.58	2.45
Diluted earnings per €1 par value share - attributable to equity holders of the parent	3.40	2.33

Consolidated balance sheet

Assets		
<i>(in million euros)</i>	31 December 2019	31 December 2020
Total non-current assets	38,439	38,252
Total current assets	31,327	35,251
Assets held for sale	—	7
TOTAL ASSETS	69,766	73,510
Equity and liabilities		
<i>(in million euros)</i>	31 December 2019	31 December 2020
Total equity	21,801	23,874
Total non-current liabilities	16,265	18,823
Total current liabilities	31,700	30,813
Liabilities held for sale	—	—
TOTAL EQUITY & LIABILITIES	69,766	73,510

Consolidated statement of cash flows

<i>(in million euros)</i>	2019	2020
Consolidated profit from continuing operations	3,584	2,022
Funds from operations	7,573	5,294
Net cash from (used in) operating activities of continuing operations	8,705	6,202
Net cash from (used in) investing activities of continuing operations	(5,972)	(3,932)
Net cash from (used in) financing activities of continuing operations	(309)	3,197
Effect of changes in exchange rates	(21)	(397)
Increase (decrease) in cash from continuing operations and from operations held for sale or to be continued in partnership	2,403	5,070
Net cash and cash equivalents at beginning of period	15,402	17,805
Net cash and cash equivalents of continuing operations at end of period	17,805	22,875

Group Adjusted Operating income by division

<i>(in million euros)</i>	2019	2020
Automotive	5,037	3,377
o/w PCD	3,923	2,839
o/w OV	1,121	527
o/w eliminations	(7)	11
Faurecia	1,227	315
Other Business and eliminations	60	(7)
Group Adjusted Operating Income	6,324	3,685

Auto Free Cash Flow

<i>(in million euros)</i>	31 December 2020
Net cash flow from operating activities of continuing operations	6,202
Less: operating activities related to Finance Companies and Automotive equipment and eliminations	(1,264)
Auto Net cash flow from operating activities of continuing operations adjusted	4,938
Net cash flow from investing activities of continuing operations	(3,932)
Less: Investing activities related to Finance Companies and Automotive equipment	1,235
Auto net cash flow from investing activities of continuing operations adjusted	(2,697)
Add: dividend paid by BPF	111
Add: Faurecia shares sale	308
Auto free cash flow*	2,660

*Auto Free cash Flow is calculated as Cash flows from operating activities less: cash flows from operating activities related to Finance companies and Automotive equipment and net of eliminations and less cash flows of investing activities of continuing operations excluding cash flows of investing activities from activities related to Finance companies and Automotive equipment and adjusted for dividends paid by BPF and Faurecia shares sale.

Auto net financial position

<i>(in million euros)</i>	31 December 2020
Non current financial liabilities	(11,083)
Less: Non current financial liabilities related to Financial Companies and Automotive equipment	5,018
Current financial liabilities	(2,409)
Less: current financial liabilities related to Finance Companies and Automotive equipment	1,488
Other non current financials assets	721
Less: non current financial assets related to Finance Companies and Automotive equipment	(99)
Current financial assets & financial investments	627
Less: current financial assets & financial investments related to Finance Companies and Automotive equipment	(31)
Cash and cash equivalent	22,893
Less: cash and cash equivalent related to Finance Companies and Automotive equipment and eliminations	(3,682)
Adjusted of social housing and loans given to employees	(212)
Auto net financial position*	13,231

* Auto Net financial position is the sum of current and non current financial liabilities and assets as well as cash and cash equivalent of the company less: current and non current financial liabilities and assets and cash and cash equivalent related to Finance Companies and Automotive equipment and adjusted of social housing and loans given to employees.

Net income to group adjusted operating income

<i>(in million euros)</i>	2019	2020
Consolidated net income	3,584	2,022
Shares in net earnings of equity method investments	(24)	(87)
Income taxes expense	(716)	(628)
Net financial income (expense)	(344)	(317)
Operating income (loss)	4,668	3,054
Other operating income (expense)	158	432
Impairment of CGU's	(283)	(367)
Restructuring costs	(1,531)	(696)
Group adjusted Operating income*	6,324	3,685

**Adjusted operating income (loss) excludes from Operating income certain adjustments comprising Restructuring costs, Impairment of CGU's and Other operating income (expense) considered rare or discrete events and are infrequent in nature.*